

Alessandro Mallica



Dati personali

Nome

Alessandro Mallica

E-mail

Telefono

Indirizzo

Data di nascita

Patente di guida

B

Nazionalità

Italiana

Skills

- Microsoft Office
- Tecniche di vendita
- Negoziazione
- Ricerca
- Business Plan
- Problem Solving
- Utilizzo Web
- Dinamismo
- Lavoro di squadra

Profilo

Account Manager con 18 anni di esperienza, specializzato in tecniche di vendita, organizzazione aziendale, assistenza ai clienti e al raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Ho conseguito numerosi corsi di formazione, tra cui fiscalità d'impresa, gestione delle risorse e psicologia generale.

Incaricato per l'inserimento di nuove figure professionali all'interno dell'azienda.

Socievole di natura, empatico, energico, preciso e motivato nel lavoro e nella quotidianità.

Formazione

Perito in Elettronica e Telecomunicazioni

ITIS Cesaris, Casalpusterlengo

set 1999 - giu 2003

Specializzazione europea in sistemi Gps e Telecomunicazioni

Casalpusterlengo

Incluso tirocinio di 3 mesi presso il Comune di Castel san Giovanni

set 2003 - lug 2004

Corso di Inglese

Privato

Insegnante madrelingua - obiettivo livello B2

nov 2022 - oggi

Esperienze lavorative

Account Manager

NILS Spa, Lodi - Cremona - Piacenza

-Analisi e consulenza dei processi industriali verso enti, aziende e professionisti al fine di sviluppare e migliorare la fase produttiva.

-Programmazione della manutenzione predittiva.

-Individuare e analizzare i punti di forza e i punti di debolezza degli sviluppi aziendali.

-Gestione e assistenza costante della clientela, garantendo la loro soddisfazione e fidelizzazione.

-Acquisizione strategica di nuovi clienti nella propria zona di competenza.

-Chiusura contratti e vendita prodotti specializzati.

set 2022 - oggi

Responsabile Commerciale

Ponginibbi Group, Piacenza

-Pianificazione e gestione quotidiana dello svolgimento delle attività, monitoraggio delle prestazioni del team di consulenti e degli obiettivi prefissati.

-Sviluppo di previsioni di vendita mensili, trimestrali e annuali.

-Gestione autonoma delle trattative con privati e aziende, delle pratiche finanziarie e assicurative e della logistica dell'azienda.

-Riferimento per il titolare dell'azienda e area manager per la risoluzione di problematiche e nella rilevazione degli step mensili e gestionali.

-Collaborazione diretta con l'ufficio amministrativo e con il marketing per la pianificazione delle politiche commerciali e per l'organizzazione di eventi presso la sede e sul territorio.

-Incaricato per la formazione di nuovi inserimenti all'interno dell'azienda.

ott 2014 - lug 2022

Responsabile Concessionaria

mag 2005 - ott 2014

Autoriver Spa, Piacenza

- 3 anni di esperienza come consulente alle vendite.
- Promosso a Responsabile Concessionaria nella filiale di Codogno.
- Gestione totale della parte commerciale, dai processi di vendita all'assistenza clienti.
- Organizzazione dello stock parco auto e dello showroom.
- Interazione con l'officina e con il magazzino per la pianificazione del planning settimanale e per l'acquisto di ricambi e materiali di consumo.
- Confronto costante e diretto con i privati e con le aziende del territorio.

Lingue

Italiano



Inglese



Capacità

- Esperienze organizzative e amministrative, gestione delle pressioni con forte propensione alla risoluzione dei problemi.
- Corretta propensione all'ascolto e ottime competenze comunicative-relazionali.
- Attitudine al contatto con la clientela, supportata da buone competenze di linguaggio non verbale e da una distinta padronanza grammaticale e lessicale.
- Pianificazione del budget messo a disposizione, gestendo le risorse per incrementare i profitti.
- Adattamento in nuovi contesti e tenace a perseguire i propri obiettivi.
- Credo fortemente nel gioco di squadra e tendo a creare un ambiente di lavoro sereno e dinamico, creando legami anche al di fuori dall'ambito lavorativo.

Hobby e interessi

- Amo viaggiare e conoscere nuove culture. Pratico wakeboard, tennis e mtb. Collaboro con una Società di calcio dilettantistica per lo sviluppo del settore giovanile.